



International Sales Consultant Healthcare

Korte beschrijving

Voor één van de grootste ingenieursbureaus van Europa, gespecialiseerd op installatietechniek, bouw en energie zijn wij op zoek naar een ervaren Internationaal Sales Consultant Health Care.

Functie omschrijving

Je bent onderdeel van een wereldwijd groeiend team dat zich volledig toelegt op de globale markt van de gezondheidszorg. Je bent een lobbyist en zit midden in de juiste netwerken als het gaat om het bouwen van nieuwe ziekenhuizen, c.q. renovatie van bestaande ziekenhuizen. Vooral landen waar nog potentie zit in de gezondheidszorg zijn hierbij ultieme focus.

Als je een project hebt gescoord is het jouw rol om ervoor te zorgen dat er draagvlak komt en dat de interne projectteams van onze opdrachtgever de ondersteuningsbehoefte en de klantvraag begrijpen en het project verder kunnen oppakken. Je werkt daarbij nauw samen met je collega's van Gezondheidszorg en je rapporteert direct aan de Manager Health Care Devision op het hoofdkantoor in Den Haag.

Je bent als Sales Consultant verantwoordelijk voor het netwerken, warm en koud acquireren, en het op hoog niveau adviseren en scoren van projecten binnen de gezondheidszorg. Denk hierbij aan de bouw /renovatie van ziekenhuizen en laboratoria, het schrijven van businesscases en het doen van haalbaarheidsonderzoeken. Deze schrijf je uiteraard niet zelf, maar laat je uitvoeren door je collega Health Care specialisten die hier alle knowhow voor in huis hebben.

Als Sales Consultant beschik je over een actuele kennis van zowel de medische, facilitaire als technische oplossingen binnen de gezondheidszorg. Je bent op de hoogte van de nieuwste trends en ontwikkelingen omdat dit je grote passie is. Je weet je relatie te interesseren voor innovatie en bent een gelijkwaardig gespreks- en sparringpartner. Je acteert op tactisch en strategisch niveau.

Je legt alle door jouw geïnitieerde acties en resultaten minutieus vast in het globale CRM systeem, zodat voor het gehele team van Health Care inzichtelijk is wat de status en origine is van de gemaakte afspraken en acties. Je zorgt voor de juiste opvolging van de door jou geïnitieerde acties en stuurt bij waar dat nodig is om er zeker van te zijn dat de klant daadwerkelijk datgene krijgt waar hij om heeft gevraagd.

Gewenst profiel

Een passende kandidaat voor de functie van Internationaal Sales Consultant Health Care voldoet aan het volgende profiel:

- Universitaire graad (installatietechnisch, bouw, facilitair, gezondheidszorg)
- Ruime ervaring binnen de nationale en internationale gezondheidszorg
- Het combineren van je technische kennis met commercie is jouw ultieme drive
- Je ambieert een internationale werkomgeving
- Je hebt minimaal 5 tot 10 jaar ervaring in een vergelijkbare functie
- Je hebt een groot verantwoordelijkheidsgevoel, bent zelfstartend, commercieel, en beschikt over een groot aanpassingsvermogen.
- Je wekt vertrouwen en creëert gunning, waardoor informatie over bouw- en renovatieplannen al in een vroeg stadium op je pad komen.
- Je bent accuraat, ondernemend en doortastend in je manier van aanpak
- Je bent bereid zo'n 50% van de tijd te reizen
- Je beheerst de Engelse taal vloeiend in woord en geschrift

Bedrijfsprofiel

Onze opdrachtgever is vergaand gespecialiseerd in het ontwikkelen, ontwerpen en het opleveren van internationale projecten binnen de gezondheidszorg en beschikt over diepgaande kennis van innovaties, trends en ontwikkelingen.

Personeel is het belangrijkste onderdeel van het bedrijf. Mensen maken tenslotte het verschil! Daarom investeert onze opdrachtgever graag in scholing en persoonlijke ontwikkeling van mensen.

Arbeidsvoorwaarden

We bieden je een unieke functie binnen een solide en stabiele, internationale en professioneel technische organisatie die zijn focus heeft op de internationale installatiemarkt. Voor de werknemers die zich onderscheiden door leiderschap, bieden wij een mooi carrièreperspectief. Salarisindicatie € 75000,- bruto per jaar.

Je bent gewaardeerd onderdeel van een team van pragmatische en kwaliteitsgedreven professionals. Onze opdrachtgever heeft focus op de klant. Dat, gecombineerd met het leveren van constante kwaliteit in technische oplossingen, is hun grootste toegevoegde waarde.